

FUNCTIEBESCHRIJVING

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/V) - HOEGAARDEN

EDF Luminus Solutions is op zoek naar een **Business Development Manager** die verantwoordelijk is voor de technisch-commerciële ontwikkeling van projecten inzake energie-efficiëntie en multitechnisch onderhoud bij B2B-klienten.

EDF Luminus Solutions is het B2B-dienstverlenende bedrijf van de Groep EDF in België.

Het bedrijf is gespecialiseerd in energieprestatiecontracten (EPC), multitechnisch onderhoud en energieomzetting.

EDF Luminus Solutions is een filiaal dat voor 49% in handen is van DALKIA, leider op het vlak van energiediensten in Frankrijk, en voor 51% in handen is van EDF Luminus, de 1^{ste} challenger van de energiesector in België.

EDF Luminus Solutions werft specifieke profielen aan om zijn technische en commerciële teams in Wallonië, Vlaanderen en Brussel te versterken.

FUNCTIE

De **Business Development Manager** staat in voor de technische, commerciële en financiële ontwikkeling van de activiteiten inzake energie-efficiëntie en multitechnisch onderhoud voor B2B-klienten (tertiaire en industriële sector).

Hij of zij neemt proactief contact op met de klienten, analyseert hun behoeften en ambities en reikt, met behulp van engineering, de gepaste technisch-economische oplossing aan. Hij of zij is in staat oplossingen op maat voor te stellen, waarbij een beroep wordt gedaan op verschillende vakgebieden en technieken.

Hij of zij bouwt met de klient een vertrouwensrelatie op, gebaseerd op competentie, advies en beschikbaarheid.

De Business Development Manager analyseert eveneens de specificiteiten van de markt en onderhandelt op een evenwichtige en rationale wijze over de contractuele bepalingen, desgevallend met de steun van gespecialiseerde juristen. Hij of zij heeft een goede kennis van de regelgeving die van toepassing is op de energiesector en kan de evolutie van de regelgeving goed inschatten.

Hij of zij kan nieuwe en bestaande producten afstemmen op de verwachtingen van de markt.

De Business Development Manager vervult eveneens een coördinerende functie m.b.t. de technische, commerciële en juridische middelen die nodig zijn voor de ontwikkeling van complexe oplossingen. Hij of zij kan een studie- en uitvoeringsplanning opmaken en biedt de klienten commerciële en technische oplossingen aan.

Hij of zij werkt nauw samen met de Key Account Managers van EDF Luminus om de ontwikkeling van energiediensten voor de B2B-klienten van Luminus te ondersteunen, alsook met de technische filialen van de Groep EDF in België.

TECHNIEKEN

- Gebouwtechnieken (HVAC, verlichting ...);
- Lokale energieproductie (warmtekrachtkoppeling, zonne-energie, ...);
- Regeling en aansturing van gebouwen (GBS ...);
- Warmterecuperatie;
- Industriële toepassingen (perslucht, industriële koelingssystemen, stoomproductie ...);
- Optimalisatie van de bouwschil: dakisolatie, vervanging van raamwerk, gevelisolatie en -renovatie enz.

PROFIEL

- Master in de wetenschappen, burgerlijk of industrieel ingenieur, master in de handelswetenschappen;
- Minstens 3 jaar technisch-commerciële ervaring op het gebied van energie-efficiëntie en/of energiediensten en/of multitechnisch onderhoud voor B2B;
- Bewezen ervaring op het vlak van ontwikkeling van projecten en nieuwe activiteiten;
- Ervaring op het vlak van coördinatie van partnerbedrijven (studiebureaus, architecten ...);
- Ervaring op het vlak van creatie van klantenportefeuilles en introductie van nieuwe diensten;
- Kennis van gebouwtechnieken;
- Kennis van gebouwisolatie;
- Teamspirit en leiderschap;
- Uitstekende communicatievaardigheden;
- Pragmatisch en resultaatgericht;
- Zeer goede kennis van het Nederlands.

De volgende competenties zijn een troef:

- Competenties op het vlak van energie-efficiëntie;
- Relevante ervaring in de bouwsector;
- Goede kennis van het Nederlands en Engels.

STANDPLAATS

Hoegaarden. Veelvuldige verplaatsingen naar klanten in België.

WIJ BIEDEN

- Een voltijds contract voor onbepaalde duur;
- Een boeiende functie met doorgroeimogelijkheden;
- Een dynamische werkomgeving binnen een toonaangevende internationale groep;
- Een aantrekkelijk loonpakket (brutoloon op basis van de ervaring, jaarlijkse prestatiegerelateerde bonus, bedrijfswagen, groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, maaltijdcheques, ecocheques, sport- en cultuurcheques, laptop en gsm).

Solliciteren via jessica.legeux@edfluminus.be